

Sie haben Lust in einer der interessantesten Branchen Karriere zu machen?

Dann sind Sie bei uns genau richtig! Wir generieren Mehrwerte für unsere Kunden! Wie? Indem wir mit einer hochprofessionellen Mittagsverpflegung - von klassisch bis innovativ - dazu beitragen Wertschätzung zu generieren und Benefits zu schaffen. Wir produzieren handwerklich und transparent - und bei uns kommt nur rein, was in ein gutes Essen auch reingehört!

## Area Sales Manager (m/w/d) im Kerneinsatzgebiet Wien | Niederösterreich | Burgenland

### Ihre Aufgaben

- Betreuung von Bestandskunden und Neukundenakquise
- Speisen- und Sortimentspräsentationen sowie Durchführung von Verkostungen
- Beobachtung und Analyse der Markt- und Mitbewerbersituation
- Jahresplanung, Kontroll- und Berichtswesen im eigenen Gebiet

### Das bringen Sie mit

- Hohe Kundenorientierung mit sehr guter Kommunikationsfähigkeit
- Berufserfahrung in einer Vertriebsposition von Vorteil, Leidenschaft für Vertrieb
- Sehr gute EDV-Kenntnisse, Affinität zu Social Media
- Wohnort nach Möglichkeit im Kerneinsatzgebiet
- Reisebereitschaft

### Wir bieten Ihnen

- Innovative Philosophie mit Blick in die Zukunft
- Aufnahme in ein hochmotiviertes Team
- Sicherer Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Unternehmen
- Arbeiten auf Augenhöhe in einem Traditionsunternehmen
- Lead-Generierung durch Dienstleister als zusätzliche Unterstützung
- Firmen PKW auch zur privaten Nutzung
- Marktkonformes Vollzeit-Bruttogehalt ab EUR 30.000,- zzgl. Provisionen

Es erwartet Sie eine interessante Herausforderung mit einem abwechslungsreichen Aufgabengebiet. Freuen Sie sich auf ein angenehmes Betriebsklima, in dem Sie Ihre Fähigkeiten optimal einsetzen können!

Wir streben stets nach einer langfristigen Zusammenarbeit und freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen vorzugsweise per E-Mail unter Angabe eines möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an:

[andreas.gassenbauer@hofmanns.at](mailto:andreas.gassenbauer@hofmanns.at)

